## EN LÍNEA

**VERBIO**

### Crecimiento en Sudamérica

La empresa de tecnologías de síntesis y reconocimiento de voz Verbio prevé sextuplicar sus ventas, hasta los 12 millones de euros, en el año 2017, gracias al crecimiento de la compañía en Sudamérica, donde cuenta con dos delegaciones y abrirá tres más en el 2015. Prevé inversiones de tres millones. / Efe

**COL·LEGI D'ECONOMISTES**

### Premio al despacho tributario FIDE

El Col·legi d'Economistes de Catalunya ha concedido el premio de reconocimiento al despacho profesional de economistas del año a FIDE Asesores Legales y Tributarios, un despacho de economistas y juristas especializado en la asesoría fiscal de impuestos especiales de energía e hidrocarburos. / Redacción

**EOLICCAT**

### Carta a Soria para pedir seguridad jurídica

La asociación EolicCat, que agrupa al sector eólico catalán, ha remitido una carta al ministro de Industria, José Manuel Soria, en la que muestra su rechazo a la reforma del sector eléctrico y le pide un análisis "sin prisas" y sobre todo seguridad jurídica para planificar inversiones. / EP

LAURA GUERRERO / ARCHIVO

**Miquel Cabré preside EolicCat**

**RUBAU**

### Obras en Colombia por 32 millones

Construcciones Rubau, con sede en Girona, se ha adjudicado el contrato para la reparación del corredor ferroviario La Dorada-Chiriguaná en Colombia por 32 millones de euros, como parte del consorcio Unión Temporal Ferroviaria Central. Dispondrá de 24 meses para ejecutar la obra. / EP

## EMPRENDEDORES

Robotics desarrolla software para el control de acceso laboral

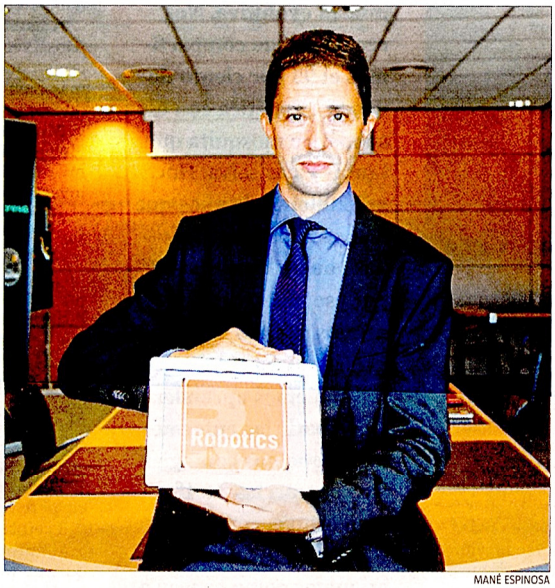
# Cuando el tiempo es oro

**PALOMA ARENÓS**
Barcelona

En una sociedad en la que el tiempo personal es oro, la firma sabadellense Robotics se ha especializado en el desarrollo de software para dar soluciones para la gestión del tiempo, así como el control de acceso en las empresas y en las administraciones. Sus ingenios, altamente tecnológicos, permiten a los responsables tomar decisiones para aumentar la productividad y optimizar tiempo y recursos.

Este año Robotics, dirigida por David Arderiu, celebra su 30.º aniversario con una cartera de 3.700 clientes de cerca de un centenar de sectores empresariales diferentes, entre los que destacan el Barça –acaba de implementar un software para controlar el acceso al Museo–, Renfe, Fluidra, Honda, Iberdrola, Cortefiel o L'Oréal, entre otros. La firma, fundada por su padre, empezó desarrollando brazos mecánicos para las empresas textiles del Vallès. Pero gracias al adelanto de las nuevas tecnologías hace unos quince años se reinventó hacia el control del acceso laboral.

"Hemos conseguido un software, VisualTime, que facilita la gestión del tiempo, el control de los costes, valora la eficiencia y el rendimiento de cada proyecto, tarea y persona de la organización. No se trata de perseguir al empleado que no cumple o se escaquea, que también, sino de que se sepa con precisión el tiempo que hay que dedicar a cada tarea para que el resultado sea óptimo y no se pierda dinero", detalla Arderiu. "Partimos de la base de que el tiempo en sí mismo es un valor. Y no digamos el personal. Por eso creemos en los horarios flexibles y a la carta, y más hoy en día en el que con nuestros sistemas se puede enviar un e-mail de una baja o fichar por el móvil, ordenador o tableta", razona.




MANÉ ESPINOSA

**El director general de Robotics, David Arderiu**

Robotics cuenta con productos de última generación como un terminal que incorpora las últimas tecnologías de biometría facial con el que los fichajes se realizan con tan sólo acercarse. "Se hace sin necesidad de sacar las manos de los bolsillos ni pulsar ningún botón, y todo ello en menos de dos segundos. Y a diferencia de otros sistemas, nadie puede acceder sin dar la cara", detalla Arderiu. Este innovador terminal y la gestión del software están pensados para entornos con alta afluencia de personal, con necesidad de seguridad elevada o donde se quiera transmitir imagen de innovación.

Con delegaciones en Sabadell, Madrid y Valencia, la empresa tiene 40 empleados. En el 2012 consiguió una facturación de 1,7 millones de euros y prevé cerrar el 2013 con más de dos. La I+D es uno de los pilares de la empresa: "Tenemos un sistema de calidad propio y un departamento interno de I+D donde trabajan ocho personas en nuestra sede central de Sabadell. Invertimos un 12,5% de nuestra facturación en investigación", prosigue el director general.

**La empresa, con delegaciones en Madrid y Valencia, factura más de dos millones de euros**

Ya han empezado un plan de expansión internacional y, por ahora, han desarrollado proyectos para clientes de Alemania, Marruecos, Perú, Jordania y Turquía. La firma tiene puestas las miras en Brasil, Oriente Medio y Latinoamérica.●

## Los sueldos en Catalunya han caído un 23% durante la crisis, según UGT

**BARCELONA** Redacción

El poder adquisitivo de los sueldos ha caído en Catalunya una media de un 23,4% desde el año 2008, en los casos en que a los trabajadores se les ha congelado el salario y recortado después, según un informe del sindicato UGT. El secretario de política sindical de UGT de Catalunya, Camil Ros, critica que estos recortes en los sueldos no han ayudado a salir de la crisis, sino que han empobrecido a los trabajadores y han contribuido a deprimir el consumo de los hogares.

El estudio del sindicato se ha efectuado a partir de la certeza que desde el inicio de la crisis "los incrementos salariales pactados en los convenios no se han aplicado", así como en virtud del análisis de 50 sentencias judiciales de expedientes de empresas que han aplicado recortes salariales en los años 2012 y 2013.

Así, la no revisión de los salarios según el IPC provoca una pérdida del 8,6% del poder adquisitivo, mientras que la media del recorte salarial en las empresas observadas –de tamaño medio o grande y de sectores de la industria y los servicios– se sitúa en el 12%. En el caso de un trabajador que en el 2008 cobrara un sueldo de 1.000 euros, el doble impacto de la congelación y el recorte del 12% provocaría que hoy percibiera 880 euros, un 23,4% menos.●

IDEAL INVERSIÓN -ANGLÍ
Torre compuesta de 2 viviendas independientes. Parcela de 400 m2
Nuevo Precio: 860.000 €
619 453 571

COMPRO EDIFICIO EN BARCELONA
Hasta 3 MM€
T. 630.903.958
renace

Barcelona
SE VENDE LOTE DE 5 VIVIENDAS OBRA NUEVA
Acabados de lujo.
Excelentes comunicaciones.
Precio: 942.700 €
Repercusión: 2.417 €/m²
m. 670 50 23 97
t. 93 505 33 88

SUBWAY
LA FRANQUICIA Nº 1*
✔ Baja inversión
✔ Operación sencilla
✔ Más de 40.200 restaurantes
✔ Presente en 102 países
¡Más de 4.000 restaurantes en Europa!
¡CONTÁCTANOS HOY!
669 339 497
EMAIL: avila_ce@subway.com
www.subwayspain.com
SUBWAY® es una marca registrada de Doctor's Associates, Inc. ©2013 Doctor's Associates, Inc.
*SUBWAY® es la franquicia Nº 1 en número de restaurantes, con más locales que cualquier otra en la industria de la comida rápida.

Empleo
Los domingos con LA VANGUARDIA
somos como somos